

## "Let's Connect": handleiding om uw netwerk te optimaliseren



Jan Vermeiren is Networking Coach en publiceerde zopas het boek "Let's Connect". U leert niet enkel hoe u een goede Elevator Story maakt, hoe u de juiste vragen stelt aan uw netwerk en hoe u uw contacten verder helpt terwijl u uw eigen tijd respecteert. U leert ook hoe u zich comfortabeler kunt voelen op evenementen, hoe u kunt netwerken op het internet en de voor u beschikbare tools efficiënter kunt gebruiken.

Weet u hoe Bill Gates de kans heeft gekregen om MS DOS te ontwikkelen en zo de basis te leggen van zijn zakelijk imperium? Via zijn netwerk. Meer specifiek via zijn moeder. Mary Gates zat in de Raad van Bestuur van United Ways samen met John Akers, een van de top mensen van IBM. Op dat moment was Akers bezig om IBM binnen te loodsen in de markt van de desktop computers. Mary Gates vertelde Akers over de nieuwe generatie van kleine softwarebedrijven waarvan zij dacht dat ze niet voldoende gewaardeerd werden in vergelijking met de grotere bedrijven waar IBM traditioneel mee samenwerkte. Niet lang na deze conversa-

tie bekeek Akers de voorstellen van kleine bedrijven waarvan één Microsoft was. De rest is geschiedenis. Microsoft won het DOS-contract en stak IBM voorbij als het machtigste computerbedrijf ter wereld. Waarschijnlijk is uw moeder geen lid van de Raad van Bestuur van een belangrijke organisatie, maar hoeveel mensen die u kent, kennen op hun beurt andere interessante mensen die uw leven kunnen veranderen? Het probleem is echter dat er meestal niet over u gepraat wordt omdat men niet weet welk werk u juist doet, wat uw competenties zijn of wat uw bedrijf nu eigenlijk aanbiedt. En waarom doet men dit

niet? Omdat u hen nooit een kort en gemakkelijk te onthouden verhaal over uzelf hebt verteld (de zogenaamde Elevator Story).

En dat is jammer, vooral omdat 53% van de Belgen een nieuwe job vindt via zijn of haar netwerk (onderzoek EHSAL 2000). Volgens netwerking guru Donna Fisher is dit in de Verenigde Staten zelfs meer dan 70%! Een studie van de Bristol Business School ontdekte tevens dat 70% van de omzet van kleine bedrijven via hun netwerk komt.

### Korting voor K VIV-leden

Meer informatie over "Let's Connect" van Jan Vermeiren is beschikbaar op [www.letsconnect.be](http://www.letsconnect.be). De prijs bedraagt normaal € 29,50, maar K VIV-leden komen in aanmerking voor €4,50 korting en betalen slechts € 25. Meer informatie via e-mail bij [jan.vermeiren@networking-coach.com](mailto:jan.vermeiren@networking-coach.com), tel. 03-216 27 47.

## SoluCel optimaliseert geneesmiddelenproductie door planten

Planten produceren heel wat geneesmiddelen. Ze doen dit echter traag en in kleine hoeveelheden. Wetenschappers van het Vlaams Interuniversitair Instituut voor Biotechnologie (VIB) verbonden aan de Universiteit Gent, hebben samen met collega's van het Finse VTT een technologie ontwikkeld om de productie van geneesmiddelen in plantencellen te verhogen. Zo legden ze de basis voor het nieuwe bedrijf SoluCel.

Planten zijn veruit de voornaamste bron van levensbelangrijke stoffen. We denken dan automatisch aan voedsel, maar heel wat geneesmiddelen komen uit planten. 25% van onze huidige geneesmiddelen zijn plantaardig en zijn samen goed voor een omzet van 33 miljard euro wereldwijd. De productie van deze geneesmiddelen is echter niet zo evident; planten zijn relatief trage producenten. In de jaren 1980 richtte men daarom al aandacht op het gebruik van plantencellen als productie-eenheden. Deze plantencellen kunnen immers hetzelfde produceren als de planten zelf, maar doen dit veel sneller.

### VIB-onderzoekers i.s.m. Finse collega's

Maar ook deze celcultures hebben hun beperkingen. Zo is de productie van secundaire metabolieten, die medisch gezien vaak interessant zijn, zeer beperkt. Het is mogelijk om celcultures aan te passen zodat ze deze stoffen wel in grotere hoeveelheden produceren, maar dit is een zeer tijdrovend proces. De VIB-onderzoeksgroep van Dirk Inzé en Alain Goossens heeft samen met collega's (Kirsi-Marja Oksman-Caldentey en Heiko Rischer) van het Finse VTT een technologie uitgedokterd om heel gericht de productie van die secundaire metabolieten op te voeren en zo kostbare tijd te winnen.

Ze brengen wijzigingen aan in het DNA van plantencellen waarmee ze de productie van bepaalde producten opvoeren en die van andere stilleggen. Hun technologie laat ook toe om combinaties van genen van andere planten binnen te brengen in plantenculturen en zo nieuwe secundaire metabolieten te genereren.

Eind 2005 stichtten VIB en VTT samen het bedrijf SoluCel ([www.solucel.com](http://www.solucel.com)) op basis van deze veelbelovende technologie. De naamkeuze verwijst ook naar het belangrijkste materieel van het bedrijf: de plantencellen. Solu is immers het Finse woord voor cel.

SoluCel spant zich in om het nieuwe technologieplatform op de markt te brengen. Ze richten zich hiervoor op (bio)farmabedrijven die betrokken zijn bij de ontdekking, ontwikkeling, productie en commercialisatie van geneesmiddelen uit planten.

Meer informatie:

[www.pnas.org/papbyrecent.shtml](http://www.pnas.org/papbyrecent.shtml)  
of [www.vib.be/Research/EN/Research+Departments/Department+of+Plant+Systems+Biologyl/Alain+Goossens](http://www.vib.be/Research/EN/Research+Departments/Department+of+Plant+Systems+Biologyl/Alain+Goossens).